

Radiowereld

OFFICIEEL ORGAAN VAN N.V.R.D. • CEBUBERA EN N.O.R.G.

De 75 Watt zender
van de kerk te
Bloemendaal.

(Foto Philips)

No 22

25 Augustus 1949

2e Jaargang

In dit nummer :

Bijna uitsluitend
belangrijk
verenigingsnieuws,
met een
embleem-bijlage
Plus de
vaste rubrieken



U KUNT MEER VERDIENEN!

Verkoop Philips Versterkings-
installaties aan:

ZIEKENHUIZEN EN
SANATORIA

KERKEN

ONTSPANNINGSLOKALEN

HOTELS EN RESTAURANTS

IJSBANEN

FABRIEKEN

DANSSCHOLEN

FEEST- EN VERGADERZALEN

OPENLUCHTTHEATERS

ZWEMBADEN

WIELERWEDSTRIJDEN

TENTOONSTELLINGEN

SPORTTERREINEN

WARENHUIZEN

KERMISTERREINEN

THEATERS, etc. etc.

Neemt deel aan deze
omzetverhoging, de ver-
koopmogelijkheden zijn
legio.

Onze vertegenwoordi-
gers en specialisten zul-
len U desgewenst met
adviezen van dienst zijn

PHILIPS VERSTERKINGS INSTALLATIES



N.V. PHILIPS' VERKOOP-MAATSCHAPPIJ VOOR NEDERLAND - EINDHOVEN

Radiowereld

Orgaan van: „N.V.R.D.“, Ned. Ver. van Radio-Detailhandelaren - „CEBUBERA“, Centraal Bureau tot Bescherming van de Belangen van de Radlohandel - „N.O.R.G.“, Ned. Organisatie v. d. Radio-Groothandel

REDACTIECOMMISSIE: R. F. van Heusden, B. J. Lankamp, C. P. van Solingen, J. Weenenk, J. Wigerink - REDACTIE-ADRES: Keizersgr. 606, Amsterdam - Tel. 40027 - JOURNALISTIEK VERZORGER: L. J. van Loof

VERSCHIJNT OM DE 14 DAGEN

Over concurrentie en binding

IN een vorig artikel vertelde ik U over een gesprek, dat ik afluisterde in de trein van Utrecht naar Amsterdam. Uit dit artikel bleek U, dat de concurrentie door middel van prijs-onderbieding in het artikel „auto-radio“ alweer een rol speelde. Aan het eind van dat artikel beloofde ik op deze zaak nog eens terug te komen. Ik wil dit gaarne doen door allereerst iets te zeggen over een prae-advies, dat werd uitgebracht op het Congres van de Koninklijke Nederlandse Middenstandsbond te Deventer op 23 Juni j.l., om dan nog iets te zeggen over onze branche.

Allereerst dan het prae-advies. Het is natuurlijk niet de bedoeling het gehele prae-advies te behandelen, maar alleen om iets te zeggen over de conclusies. Vorig jaar sprak Drs Jansen in Haarlem op het congres van dezelfde Middenstandsbond ook reeds over de komende concurrentiestrijd. In aansluiting hierop sprak nu de heer G. J. Scheltema, wnd. directeur van het Econ. Inst. voor de Middenstand, over „Concurrentie en Middenstand“. In deze inleiding betoogde de spreker, dat van een „vrije“ concurrentie in de geschiedenis slechts gedurende een korte periode kan worden gesproken. „In de Middeleeuwen“, zo gaat hij verder, „toen de belangen van de producent wel zeer op de voorgrond traden, ziet men allerwegen bemoeienis van de Gilden en Overheid met de prijs, kwaliteit en afzet“. De spreker behandelde verder

de vraag: „Wanneer was de concurrentie het felst“? Hij sprak over onvoldoende exploitatie-gegevens over het ambacht, stijging van de bruto-winst- en kostenpercentages na 1929, concurrentie in verschillende branches. Hij constateerde het feit, dat gedurende de bezetting de concurrentie verdween en vroeg of de concurrentie zou terugkeren. Hij besprak de gevolgen van die terugkeer en de bestrijding van de concurrentie. In de conclusies werd onder meer vastgesteld, dat bij een daling van de omzetten de bruto-winst op de duur, zowel absoluut als procentueel, achteruitgaat. Er werd geconstateerd, dat de bedrijfsonkosten in starheid toenamen en voor een deel in het geheel niet aan het conjunctuurverloop konden worden aangepast. Dit laatste leidt in de Middenstands-onderneming bij omzetzdaling tot een drastische verlaging van het inkomen van de ondernemer. Verder wordt gesteld, dat in een depressie de concurrentie wordt verscherpt. Omzetzdaling wil men voorkomen door prijsconcurrentie en service. Elke vorm van concurrentie die op de bruto-winst of op de kosten inwerkt, doet het rendement dalen. Een der conclusies stelt, dat „oneerlijke concurrentie en ongewenste concurrentie dienen door het bedrijfsleven door middel van tuchtrechtspraak te worden tegengegaan. Voor het ambacht dienen minimum-tarieven of prijzen te worden vastgesteld“.

De rest van de acht conclusies

wil ik achterwege laten, niet omdat ze niet van belang zijn, maar omdat ze met ons onderwerp niet rechtstreeks verband houden.

Ik geloof, dat over hetgeen ik eruit lichtte, weinig behoeft te worden gesproken. Wij zijn het er allemaal roerend mee eens. Reeds in 1938 hebben onze voormannen van die dagen dat ingezien en hebben zij maatregelen genomen. En deze maatregelen werden aanvaard door elkeen, omdat men de chaos had meegemaakt en blij was, dat het verlossende woord werd gesproken. Ik vraag mij af: is dit nog zo? Uit de verschillende besprekingen, die ik als voorzitter van Utrecht en als Hoofdbestuurslid moet voeren, blijkt mij telkens, dat vele van onze leden de tijd van voor 1938 blijkbaar zijn vergeten. Men spreekt over een toch wel erg sterke binding en men vraagt (vooral de latere leden): „Is dat nu allemaal wel nodig? Kan er in de radio-branche niet wat meer vrijheid worden gegeven?“ Toen ik een dezer dagen met een onzer leden sprak over de door hem begane overtreding, kreeg ik te horen: „Vindt U dat zo erg? Het is toch geen diefstal“. Ik heb geprobeerd hem duidelijk te maken, dat het minstens even erg was. Ik betwijfel of ik ben geslaagd, gezien zijn gezicht van verdrukte onschuld toen hij wegging.

Vrienden, laten wij toch voorzichtig zijn! Leest de U allen toe-

(Zie vervolg op pag. 424)

Verenigingsnieuws van de N.V.R.D.

DE VERENIGINGSRAAD KOMT WEER BIJEEN!

OP WOENSDAG 14 September a.s. zal onze Verenigingsraad in vergadering bijeenkomen en wel in het „Internationaal Cultureel Centrum” te Amsterdam. Dat is hetzelfde gebouw waar enige tijd geleden het Hoofdbestuur met zoveel succes een congres belegde.

Gewoonlijk houdt de Verenigingsraad 2 keer per jaar een vergadering. Deze zal in dit jaar de eerste zijn. De jaarvergadering, waar o.a. de elk jaar terugkomende agendapunten als balansbegroting voor het volgende jaar, verslag kascommissie, verkiezing van een aantal Hoofdbestuursleden, enz., enz., zal wel, als gewoonlijk, weer in November worden gehouden. Op de thans te houden vergadering komen andere zaken aan de orde. Zo zal o.a. in bespreking

komen een ontwerp regeling voor de verhuur van radio-ontvangtoestellen. De meeste leden zijn de mening toegedaan, dat hieraan behoefte bestaat. In de eerste plaats wel om een voor het gehele land geldende uniforme huurprijs te verkrijgen voor dezelfde typen ontvangapparaten en zodoende te voorkomen, dat zich op dit gebied een ongewenste concurrentie zal ontwikkelen, waardoor al spoedig met verlies gewerkt zou worden.

Ook zullen enkele wijzigingen in onze statuten, etc. ter sprake komen. Bij een levende organisatie als de N. V. R. D. blijkt steeds weer aanpassing aan bepaalde omstandigheden nodig, en zo zal de Verenigingsraad zich dan ook over enkele wijzigingen en aanvullingen dienen te beraden, die, als zij genade in zijn ogen kunnen vinden,

daarna door het Hoofdbestuur met onze partners Cebubera en de N. O. R. G. zullen worden besproken. Indien ook hier overeenstemming bereikt wordt, zult U t. z. t. bedoelde wijzigingen in dit orgaan gepubliceerd vinden en dan worden zij van kracht voor al onze leden.

Een zeer belangrijk punt van bespreking zal ongetwijfeld ook vormen ons embleem, waarover U in dit nummer meer zult kunnen lezen. Naar het Hoofdbestuur hoopt, zal bedoeld embleem het middelpunt gaan vormen van een met Uw hulp te voeren gezamenlijke reclame-actie, waarover ik U in dit stadium niet meer kan vertellen, doch U wel aanraad dit en de volgende nummers van „Radio-wereld” extra goed na te pluizen, want het belooft iets te worden waar niet alleen al onze leden aan deel kunnen nemen, maar eventueel ook de vruchten van kunnen plukken. Goed opletten is dus de boodschap. Nog meer zaken de N. V. R. D. betreffende zullen op 14 September a.s. de revue passeren, doch het zou te veel plaatsruimte vorderen, ze hier alle op te sommen. Voor zover nodig, zullen Uw afdelingsbesturen U er ongetwijfeld op de komende afdelingsvergaderingen van in kennis stellen en een beroep doen op Uw aller medewerking. En in het eerste uitkomend nummer van ons orgaan na de vergadering zult U een verslag hiervan aantreffen.

ADM.

(Vervolg van pag. 423)

gezonden bindende besluiten, overeenkomsten, enz. toch eens goed door. Beschouwt dit alles niet als afkomstig van dictatoren, maar als door eigen vrije wil samengestelde regelen, die alleen ten doel hebben onze handel gezond te houden en te bewaren voor de funeste gevolgen van een concurrentie-strijd, die velen ten verderve zal voeren. Laat U nimmer verleiden om te verkopen beneden de vastgestelde prijs. Verkoopt niet op huurkoop zonder de tarieven van ons bindend besluit in acht te nemen. Levert nooit aan goede kennissen, als U weet, dat dezen ook handel drijven in radio-toestellen.

In één woord, doe wat U als goed lid van de NVRD moet doen, n.l. medewerken aan een goede col-

legiale geest en mopper later niet, als U toch in een zwak ogenblik of met opzet onze overeenkomsten hebt geschonden, tegen de straf, die U kan worden opgelegd en die wel eens erg kan tegenvallen; ja, zelfs verwijdering uit de ledenlijst van de NVRD kan het gevolg zijn. Misschien vindt U dit artikel in Uw vakantie of na uw terugkeer wel wat erg zwaar. Vergeef het mij. Het gesprek in de trein en het prae-advies van de heer Scheltema deden mij naar de pen grijpen.

Inmiddels met collegiale groeten,

B. J. Rankkamp

Prijzenbeschikkingen Intrekking

Per Staatscourant No 155 d.d. 11 Augustus 1949 zijn met ingang van 12 Augustus 1949 diverse prijzenbeschikkingen ingetrokken, zo ook die voor electrotechnische werkzaamheden 1948.

Per zelfde datum treedt buiten werking de prijzenbeschikking 1940 No 1 en de Beschikking prijsstop ten aanzien van:

Electrotechnische werkzaamheden, Monteurswerkzaamheden, Reparatiewerkzaamheden aan radio-toestellen, Aanleg en reparatie van bliksem-afleiders - huistelefoon installaties - radio-antennes - reclameverlichting.

Men is dus met ingang van 12 Augustus 1949 voor bovengenoemde werkzaamheden vrij in het bepalen van zijn prijs aan het publiek. Teneinde misverstand te voorkomen, maken wij U erop opmerkzaam, dat een en ander niets te maken heeft met de lonen van het personeel, welke gehandhaafd dienen te blijven en, voor wat de leden der N.V.R.D. betreft, deze zich voor wat betreft de aanleg van radio-antennes, dienen te houden aan het minimum bedrag van f 10.— zoals in artikel VI van ons Bindend Besluit staat omschreven.

ADM.

Op- en afgevoerde handelaren in de N.V.R.D.

Groningen

Nieuwe leden: H. W. A. E. Heeringa, Hoofddiep 182, De Leek; Radio Noord (K.R. Westerhof), Korreweg 4, Groningen.

Afgevoerd: S. Smid, F 123, Sellingen.

Midden-Gelderland

Afgevoerd: J. P. Leenders, Lindelaan 11, Groesbeek.

Zuid-Holland (Zuid):

Afgevoerd: N.V. Velo Wasmachine Mij (vh. J. L. Klopp), Mathenesserweg 215, Rotterdam; A. D. v.h. Sitters en v. d. Kar, Nw. Binnenweg 160, Rotterdam; Radio Electra Ideaal, 1e Pijnackerstraat 132a, Rotterdam.

Zuid-Limburg

Nieuwe leden: Fa Kremer & Co., Paardestraat 6, Sittard (venn. J.

Th. Kremer, W. Dohmen en J. M. M. Cornet); Fa Feijts, Hoenderstraat 111, Merkelbeek (venn. P. H. J. Feijts en P. G. Bröls).

Aanvraag lidmaatschap

Afdeling Zuid-Holland Noord

De volgende candidaat-handelaren hebben verzocht als lid van de Afdeling Zuid-Holland Noord te worden toegelaten.

1. W. L. Taale (Radio Taale), Loenenseplein 12, Den Haag.
2. L. A. Bouman en J. G. van Berkum, Electrotechnisch Ing.-Bureau R.E.T.I., Denneweg 50 A te Den Haag.

Bezwaren hiertegen, gegrond op onze Richtlijnen voor toelating en afvoering van radiodetailhandelaren, kunnen tot uiterlijk acht dagen na het verschijnen van dit nummer van „Radiowereld” worden ingebracht bij het secretariaat van de Afdeling, Mauritskade 45 te Den Haag.

Oplichting!

Bij het Centraal Radiohuis, Vijzelstraat 62, te Amsterdam, is onder valse voorwendsels afgehaald het Philips radio-ontvangtoestel type BX 580 a No 17017.

Bij eventuele ontdekking ontvangt bovengenoemde firma gaarne bericht.

ADM.

Rectificatie: N.V.R.D.-leden attentie!

Het is ons gebleken dat in de U toegezonden „Toelichting op de Prijzenbeschikking verkoop op afbetaling” een fout is geslopen.

Op blz. 14 staan n.l. 2 rekenvoorbeelden waarin een onjuist getal als vermenigvuldigingsfactor wordt gebruikt.

Wij verzoeken U beleefd deze beide voorbeelden door te schrappen en er het volgende voor in de plaats te stellen.

ADM.

Voorbeelden uitsluitend transacties die onder rubriek II vallen

In beide volgende gevallen komen gedurende de looptijd dan nog de incassokosten en bij eventueel afgeven van kwitanties nog de zegelkosten.

Als voorbeeld stellen we een transactie met een contant-prijs van

f 600.— een looptijd van 12 maanden en een eerste aanbetaling van f 100.—.

Verder dat koper en verkoper in dezelfde plaats wonen.

De berekening is dan als volgt:

Contantprijs	f 600.—
1e aanbetaling	f 100.—
Restantbedrag	f 500.—
Vergoeding 12 x ¼ %	f 45.—
Informatiekosten	f 3,50
(Koper en verkoper wonen in dezelfde plaats)	
Zegelkosten v. 't contract	f 0,40
Totaal der vergoedingen	f 48,90

Koper betaalt dus f 100.— als 1e aanbetaling en f 48,90 als vergoeding = f 148,90, terwijl het restant betaald wordt in 1 termijn van f 41,63 en 11 termijnen van f 41,67 elk.

Als tweede voorbeeld stellen we thans een transactie met een contantprijs van f 375.— een looptijd van 24 maanden en een 1e aanbetaling van f 50.—.

Verder dat koper en verkoper niet in dezelfde plaats wonen.

De berekening is dan als volgt:

Contantprijs	f 375.—
1e Aanbetaling	f 50.—
Restantbedrag	f 325.—
Vergoeding 24 x ¼ %	f 58,50
Informatiekosten	f 3.—
(Koper en verkoper wonen niet in dezelfde plaats)	
Zegelkosten v. h. contract	f 0,30

Totaal der vergoedeneen f 61,80
Koper betaalt dus f 50.— als 1e aanbetaling plus f 61,80 als vergoeding = f 111,80 en vervolgens 1 termijn van f 13,58 en 23 termijnen van f 13,54 elk.

Jaarbeurs: 6 tot 15 September

Voor wie het nog niet had opgemerkt en er toch belang in stelt (en dat doen vele radiohandelaren!) zij hier nog even vermeld, dat de Jaarbeurs te Utrecht gehouden wordt van 6 tot 15 September aanstaande.

CEBUBERA MELDT ONS:

Door de N.V. Philips Verk. Mij voor Nederland zal het navolgende type radio-ontvangtoestel in de handel worden gebracht:

merk	type	brutoprijs
Philips	BX 665	F 550.—

ADM.

PRO EN CONTRA:

De centrale werkplaats

Van de Centrale Werkplaats G.A. te Leeuwarden ontvingen wij wederom een artikel over bovenstaand onderwerp, dat reeds meerdere keren in ons blad ter sprake kwam.

Ook de Fa Reehorst te Utrecht klom hierover in de pen.

De Redactie-com. besloot beide artikelen een plaatsje in ons orgaan te verlenen en omdat ze als reactie op een reeds eerder gepubliceerd artikel van de hand van de voorzitter van Cebubera kunnen worden beschouwd, werden beide te voren aan deze ter inzage verstrekt met het verzoek er desgewenst commentaar op te leveren.

Hetgeen genoemde voorzitter ons als zijn mening hierover deed toekomen, vindt U eveneens hier vermeld.

De Redactie-commissie meent, dat hiermede de diverse kanten van het bewuste onderwerp voldoende in ons orgaan zijn toegelicht en sluit hiermede de discussie hierover.

ADM.

Namens de Centrale Werkplaats G.A. te Leeuwarden schrijft de heer F. H.:

De Oprichting van de Centrale Werkplaats in Friesland heeft in enkele kringen nogal enige deining verwekt. Vooral nu er in meerdere rayons veel belangstelling blijkt te bestaan voor dit experiment en plannen worden gemaakt ook elders deze werkplaatsen op te richten.

Gaven wij voor enkele maanden hier reeds een beknopt overzicht van het eerste halfjaar onzer werkzaamheden, waarin toen reeds kon worden aangetoond, dat hiermede in een behoefte werd voorzien, thans, nu wij, als U dit artikel onder ogen krijgt, precies één jaar gewerkt hebben, zijn wij er meer dan ooit van overtuigd, dat ons streven niet alleen de belangstelling onzer leden heeft, maar dat zij deze inrichting niet graag meer zouden willen missen.

Wie zijn het die tegen deze vorm van samenwerking van collega's bezwaren menen te moeten maken

en welke zijn de bezwaren, die zij hiertegen aanvoeren?

Nu laten wij hier de groep „Reparerende Grossiers“, die wij hier in het Noorden kennen, buiten deze bespreking. Dat deze hierdoor schade in hun grossierderij ondervinden, geloven wij niet, hoogstens worden zij hierdoor teruggedrongen tot hun eigenlijke werkingsterrein, nl. de grossierderij.

Dat fabrikanten van toestellen tegen deze inrichtingen bezwaren zouden kunnen hebben, menen wij ook te mogen betwijfelen. Dikwijls hebben wij toch horen verkondigen, dat hun technische diensten hun geld kosten en nu kunnen de Centrale Werkplaatsen de taak van hun technische diensten wel overnemen. Zelfs voor de garantiegevallen is wel een regeling te treffen. Voor hun fabrikaten kunnen zij er niet anders dan voordeel van hebben, daar zij er van overtuigd kunnen zijn, dat hun apparaten niet door een of andere prutser verknoeid worden, maar door vakkundig personeel met de beste in-

strumenten weer in de oorspronkelijke prima staat worden gebracht.

Blijven dus over de groep reparateurs en de zelf reparerende handelaren.

De eerste groep meent te moeten waarschuwen tegen de oprichting van meerdere Centrale Werkplaatsen, daar zij toch wel in staat zijn de reparaties voor de handel goed te verrichten er dus geen behoefte aan zou bestaan.

En nu twijfelen wij hieraan zelfs geen ogenblik. Hoe meer zelfs de handel zijn reparaties bij deze reparateurs laat uitvoeren, hoe beter zij daartoe in staat zullen zijn. Hoe meer dus de handel zich gaat centraliseren op hun werkplaatsen, hoe beter het de eigenaren van deze werkplaatsen zal gaan.

Maar dat is dan precies hetzelfde als wat wij hier zijn begonnen, alleen met dit verschil, dat dan de winst, die door zo'n gecentraliseerde werkplaats gemaakt wordt, niet meer in één zak terecht komt, maar in die van de leden.

En zijn de Reparatoren niet eigenlijk de concurrenten van hun collega's handelaren? Of repareren zij uitsluitend voor N.V.R.D.-leden en dus niet voor particulieren en niet-N.V.R.D.-handelaren?

De Centrale Werkplaats werkt uitsluitend voor de bij haar aangesloten N.V.R.D.-leden.

Zou er in de omgeving van deze Reparatoren inderdaad geen behoefte bestaan aan een dergelijke gecentraliseerde werkplaats?

Maar dan vragen wij ons toch af of niet het ontstaan van hun Werkplaats juist het bewijs is van het bestaan van de behoefte bij de handel aan een vertrouwd adres, waar hij zijn reparaties kan laten verrichten. Het blijkt telkens weer dat het grootste gedeelte van de handelaren, toch zeker wel op 75 % te stellen, niet in staat is een lonende eigen werkplaats te exploiteren, nog afgezien van de tijd, die hun ontbreekt om technisch bij te blijven.

En daarmee zijn we dan tevens aangeland bij de zelfreparerende handelaren.

Zij, die zelf zo'n grote particuliere clientèle hebben, dat zij alleen daarmee een goede service-werkplaats kunnen exploiteren, zullen tegen de Centrale Werkplaats geen andere bezwaren kunnen hebben dan zij ook hebben tegen elke in dezelfde omstandigheden verkerende collega.

Alleen die zelfreparerende handelaren, die met behulp van hun minder gefortuneerde collega's hun werkplaats enigszins lonend kunnen maken, zullen in de Centrale Werkplaats een te vrezen concurrent zien, daar zij toch een groot deel van het werk van hun eigenbelang-begrijpende collega's zullen zien verdwijnen naar de Centrale Werkplaats.

En dan zullen zij zien, dat hun eigen werkplaats voor hun eigen

clientèle niet lonend kan werken, maar hun geld kost.

De verstandige handelaar zal er toch in de eerste plaats op uit zijn zijn eigen belangen te dienen en niet die van collega's.

Als algemeen bezwaar hebben wij dan nog gehoord, dat door de Centrale Werkplaats het streven van de Nederlandse Radiohandel naar verheffing van deze handel ook op technisch gebied, zou worden tegengewerkt.

Niets is echter minder waar dan dit.

In de eerste plaats kan de Centrale Werkplaats een prachtinrichting worden voor de praktische opleiding van a.s. radio-monteurs en technici, in het bijzonder voor de zoons van leden, die opvolger in de zaak moeten worden.

Daarnaast kan door het houden van populaire lezingen voor de leden het peil van de handelaren worden opgevoerd, zodat zij als „koopman" voldoende technische kennis krijgen.

Het is toch niet de bedoeling van elke Radiohandelaar een Radio-techniker te maken? Dan zouden de eisen van toelating voor nieuwe leden zeer veel verzaamd moeten worden en de opleiding voor het diploma Radio-Detailhandelaar kunnen vervallen.

Wel kan en moet de bedoeling zijn de koopman zoveel vak-kennis bij te brengen, dat hij tegenover het publiek met het juiste technische inzicht over de te verkopen apparaten kan spreken. Niemand zal van de koopman verlangen, dat hijzelf de apparaten ook volledig kan demonteren, monteren en repareren. Daar heeft hij dan zijn personeel voor. (De Centrale Werkplaats.)

En op dit terrein kan de Centrale Werkplaats in de toekomst zeer goed werk doen, zodat het in het belang van de Nederlandse

Radiohandel geacht moet worden, dat veel meer Centrale Werkplaatsen worden opgericht, waar deze doeleinden tevens kunnen worden nagestreefd.

Hiermede menen wij alle ons bekende bezwaren tegen de oprichting van de Centrale Werkplaatsen als niet-steekhoudend te hebben weerlegd. Of wij hiermede alle tegenstanders hebben overtuigd, zal wel een grote vraag blijven.

Wij hopen, dat dit artikel er het zijne toe mag bijdragen, dat op meerdere plaatsen belanghebbenden de handen in elkaar zullen slaan en tot oprichting van Centrale Werkplaatsen overgaan, daar hiermede hun en ons aller belang gediend wordt.



Op dit artikel antwoordde de voorzitter van Cebubera, de heer M. Franken:

In de eerste plaats mag ik U mijn dank betuigen voor het feit, dat U het artikel „De Centrale Werkplaats G.A. te Leeuwarden" vóór plaatsing aan mij hebt willen voorleggen.

Er is zeker van onze zijde tegen het bewuste artikel het nodige in te brengen, daar wij zouden willen wijzen op het principiële verschil in standpunt tussen de heer Hofenk en ons. De heer Hofenk had de idee van een centrale werkplaats en heeft deze idee in werkelijkheid omgezet. Hij is natuurlijk voor zijn troetelkind zeer geportteerd en bekijkt het uitsluitend en wij zouden willen zeggen enghartig uit het oogpunt van voordeel voor de vrijwel niet vakkundige handelaar. Wij hebben ons op het standpunt gesteld, dat wij ons niet met de individuele handelaar en dus ook niet met de leden van een centrale werkplaats wensen bezig te houden, maar alleen met het alge-

meen belang, met de vooruitgang, ook in technische ontwikkeling, van de radiohandel.

Er is geen sprake van, dat de centrale werkplaats in Friesland in een behoefte voorziet. Lang voordat de centrale werkplaats werd opgericht, waren er meer dan voldoende vakkundige adressen, die deze radioreparaties verrichtten. Het is weinig elegant om een pionier op het gebied van de radio, die zich meer dan twintig jaar geleden voor dit artikel grote moeite gaf en dit artikel een prima werkplaats met service door de gehele provincie heeft gegeven, nu in een hoek te trappen met de vriendelijke mededeling, dat zij worden teruggedrongen tot hun eigenlijke werkterrein.

Wij willen de heer Hofenk niet op de voet volgen, maar het heeft ons verheugd in „Radiowereld” No 19 op pagina 367 in de rubriek „Over allerlei van overal” een sterke adhaesie-betuiging te mogen lezen. Trouwens, wij kunnen U verzekeren, dat uit allerlei kringen van de radiohandel ons is gezegd, dat men volkomen onze zienswijze deelde.

Wij vinden het prettig van U te vernemen, dat gij de discussie over dit onderwerp thans wenst te staken. Wij geloven, dat het onderwerp voldoende is toegelicht om de verstandige handelaar een verstandige conclusie te laten nemen.



De heer W. H. Reehorst, lid van de afd. Utrecht van de N.V.R.D., schreef:

In „Radiowereld” No 18 van 30 Juni 1949 komt een stukje voor hoe het bestuur van Cebubera over de centrale werkplaats oordeelt. Dit stukje is geschreven door de Voorzitter. Het begint aldus: „Herhaaldelijk wordt ge-

vraagd hoe wij ten opzichte van de Centrale Werkplaats staan”. Die eerste regel is al direct een antwoord op het gehele verdere vervolg van het geschrevene, daar hieruit blijkt, dat er in Nederland zeker behoefte is (voor sommige handelaren) aan een centrale werkplaats voor iedere afdeling der N.V.R.D. Als de voorzitter geschreven had, dat het wel eens voorkwam, dat er naar een centrale werkplaats gevraagd werd, zou dit stukje zeker op z'n plaats geweest zijn. Maar hoevele handelaren zouden er in Nederland zijn, die nog nooit aan het Bestuur van Cebubera gevraagd hebben hoe het met de Centrale Werkplaats gaat. Was dit wel het geval, hoe zou dan het woord herhaaldelijk moeten worden vervangen? Dan zou toch zeker ieder uur van de dag de telefoon gaan voor informatie. Doch hieruit kan reeds de conclusie worden getrokken, dat er zeker een behoefte ten deze aanwezig is. Er leeft iets bij de leden van de N.V.R.D.

Het is in dit stukje ook niet duidelijk wat de bedoeling is van Cebubera, daar er geregeld gesproken wordt van N.V.R.D. en het woord Cebubera slechts bij de aanhef voorkomt. Heeft het Bestuur van de N.V.R.D. misschien herhaaldelijk gevraagd naar het inzicht van Cebubera? Dan wordt de zaak weer even anders en het stukje werkt dan erg verhelderend. Doch waarom spreekt het Bestuur van de N.V.R.D. niet zelf eens een woordje mee? Dan was de zaak vlug opgelost, want we weten allen wel, dat de leden van de N.V.R.D. als één man achter hun Bestuur staan en hun het volle vertrouwen schenken. Maar het Bestuur van de N.V.R.D. zal zich zeker wel wachten om zelf een stukje te schrijven, zoals nu de voorzitter van Cebubera doet. Daar deze goed

weten, dat ze Bestuur zijn van de Nederlandse Vereniging van Radio-detailhandelaren en dat ze de belangen van hun leden voorstaan voor de volle 100 % en daarom niet met technische problemen in moeilijkheden zouden geraken, waar ze groot gelijk in hebben. Dit neemt niet weg, dat het zeker van groot belang zou zijn als het Hoofdbestuur van de N.V.R.D. de zaak grondig onder ogen zag, daar dit probleem al enkele jaren oud is en verdient zo spoedig mogelijk tot oplossing gebracht te worden.

Wie meent, dat schrijver dezes zo erg voor de Centrale Werkplaats is, heeft het mis. Persoonlijk heeft hij een goed geoutilleerde werkplaats met meetinstrumenten en al is deze niet hypermodern, toch zijn bij hem in zijn 23-jarig radiohandelaarschap maar een zeer gering percentage klachten van niet goed gerepareerde radio-apparaten binnengekomen. Wat hem dan genoopt heeft om dit stukje te schrijven? Heel eenvoudig, dat het probleem Centrale Werkplaats geen persoonlijk iets moet zijn, maar dat we het belang van de gehele radiohandel zoveel als in ons vermogen is, moeten behartigen. Dus ook de mensen van het platteland, die toch zeker ook als leden van de N.V.R.D. recht hebben op de voordelen, die de N.V.R.D. geeft. De leden uit de grote stad mogen daarom niet voorgetrokken worden. Hoe zouden de radiohandelaren uit de dorpen kunnen bestaan? Uitsluitend van radio? Dat is voor deze mensen niet mogelijk, tenzij zij het als nevenbedrijf hebben.

Veel zal ondergetekende hier niet meer van zeggen, daar deze materie al tot vervelens toe op de afdeling besproken is. In enkele gevallen met succes, zoals in Friesland. Maar in het algemeen wordt

het na bespreking weer een punt voor de volgende vergadering. Over de rest van het stukje kan ieder zijn eigen conclusie trekken. Doch één punt wil ik nog graag naar voren brengen en wel waarin de voorzitter schrijft: „Hoe het idee van de centrale werkplaats te rijmen valt met de Richtlijnen van de N.V.R.D. is ons een raadsel...” Ook in deze regel geeft het Bestuur weer antwoord en wel, dat de centrale werkplaats een probleem (raadsel) is. Raadsels zijn er om opgelost te worden. Dus leden van de N.V.R.D., wie doet mee om bovengenoemd raadsel op te lossen? Er is persoonlijk niets mee te winnen. Maar wie het tot oplossing brengt, bewijst vele leden van de N.V.R.D. een grote weldaad.

N.B. Oplossingen niet inzenden naar ondergetekende!

+

Naar aanleiding van het artikel van de heer Reehorst schreef de voorzitter van Cebubera, de heer M. Franken, ten slotte:

Uit de beschouwing van de heer Reehorst wil ik slechts lichten: „Dat het probleem Centrale Werkplaats geen persoonlijk iets moet zijn, maar dat wij het belang van de gehele radiohandel zoveel als in ons vermogen is, moeten behartigen”.

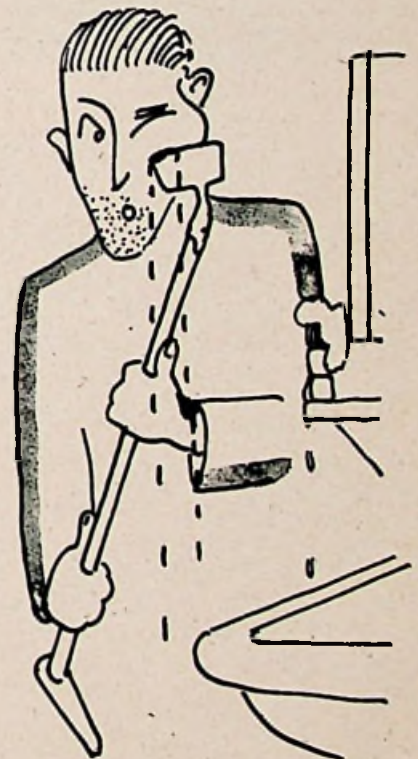
Juist, dus aanwakkeren dat ieder lid van de N.V.R.D. zich met recht „Radiohandelaar” kan noemen door te zorgen, dat hij of zijn opvolger-nakomeling óók technisch onderlegd is. Dit geldt even goed voor het platteland. Door Centrale Werkplaatsen te stichten wordt die prikkel tot technische ontwikkeling, tot verbetering van het peil der desbetreffende radiozaak weggenomen.

MEDISCH NIEUWTJE OP DE VIERDAAGSE

Op de Vierdaagse te Nijmegen — het „festijn der zere voeten” — werd voor de eerste keer in Nederland bij een sportmanifestatie op grote schaal gebruik gemaakt van Infraphil-bestralingsapparaten. Op elk der medische hulpverleningsposten en in de Polikliniek was een infra-rood-straler geplaatst, die bij de veel voorkomende voeteuvels, zoals kneuzingen, blessures, verstuikingen, spierkramp, spierpijn en stijfheid en vooral ook als ondersteuning van de massage toegepast wordt om de pijn te stillen en een snelle genezing te bevorderen.

De Infraphil heeft haar nut op sportgebied reeds eerder bewezen, o.a. op de Olympische Spelen, waar de leden van de Nederlandse équipe behandeld werden met deze infrarood bestralingsapparaten.

De werking komt grotendeels hierop neer, dat de onder de opperhuid liggende bloedvaten door infrarode stralen van een speciale golfengete verwarmd en daardoor verwijd worden. Opwekking van dit „therapeutisch warmte-octaf” met zoveel mogelijk vermijding van andere stralen kan uitsluitend verkregen worden door de gloeispiraal van de straler tot op 2600° te verhitten.



Verstokte mes-scheerder: „Ik snap niet, dat iemand zich scheren kan met zo'n maaimachine”.

Philishave-verkoper: „Maar het gaat toch minder pijnlijk dan met zo'n schoffel!”

(Historisch)

(Tekening Van Ewijk)

BELANGRIJKE GAST OP ONS BONDSBUREAU



NA vele pogingen tot het verkrijgen van contact kwam ten slotte nog vrij onverwacht de voorzitter van de Nationale Vereniging van Radiokleinhandelaars en Technici van België, de heer J. Moeremans, ons een bezoek brengen. Zoals U op de hierbij geplaatste foto kunt zien, was hij vergezeld van zijn vrouw en maakten beiden een uiterst sympathieke indruk, die in de loop van de dag nog werd versterkt. Reeds geruime tijd werden door ons Hoofdbestuur maatregelen getroffen teneinde, mede in verband met de Benelux, te komen tot een inniger contact tussen de Belgische en Nederlandse radiohandel in al zijn geleidingen. Het ligt dan ook in het voornemen dat in het a.s. najaar een vertegenwoordigende commissie naar België zal gaan teneinde de eerste besprekingen hiervoor te voeren. Hoewel de heer

De voorzitter van de Nationale Vereniging van Radiokleinhandelaars en Technici van België, de heer J. Moeremans, in gesprek met de voorzitter van de N. V. R. D., de heer Miermans.

★

Moeremans in de eerste plaats gekomen was om zich nader te doen inlichten over de in Nederland bestaande vestigingswetten, ligt het voor de hand dat onze voorzitter, de heer Miermans, deze gelegenheid met beide handen aangreep om met zijn Belgische collega over alles wat de radiohandel betrof van gedachten te wisselen en aldus nuttige gegevens voor de zo straks aangehaalde commissie te verzamelen.

Terwijl mevrouw Moeremans in gezelschap van één onzer dames de stad bezichtigde (gelukkig voor haar man waren op dat tijdstip de

winkels gesloten) trokken beide heren zich in onze Bestuurskamer terug met als resultaat, dat de heer Moeremans met een tas vol gegevens weer naar België vertrok en op het moment dat ik dit schrijf, onze voorzitter hetgeen hem ter beschikking kwam zit te ordenen en te verwerken.

's Middags werd de bezoekers namens de N. V. R. D. een lunch aangeboden en ook voor de avond werd een passend amusement voor hen verzorgd.

In ditzelfde nummer van „Radiowereld” vindt U een artikeltje van de hand van de heer Moeremans, waarin hij zijn eerste indrukken van dit bezoek heeft verwerkt.

Al met al was het een zeer nuttige dag, die wellicht voor alle betrokkenen in de toekomst nog voordeel kan opleveren.

ADM.

DE HEER MOEREMANS



geeft indrukken weer

BIJ mijn terugkomst in België houd ik er aan U oprecht te danken voor het hartelijk onthaal dat U aan Mevrouw Moeremans en mijzelf voorbehouden hebt ter gelegenheid van ons bezoek aan de N. V. R. D. te Amsterdam!

Tijdens de onderhouden, die U mij welwillend in Uw burelen toestond had ik de eer U uitgebreid en in bijzonderheden verslag uit te brengen over de huidige toestand van de radiomarkt in België. U hebt kunnen bevestigen dat deze toestand verre van schitterend is. Onze jonge vereniging strijdt moedig, doch niet zonder moeilijkheden tegen de prijsknoeiërij, de onverschilligheid der verkopers en de onzinnige vermenigvuldiging van het getal kleinhandelaars. Dit alles enerzijds door de afwezigheid van een „Vestigingwet” en anderzijds omdat er nog geen bindende overeenkomst bestaat tussen leveranciers en kleinhandelaars.

De Belgische Vereniging der Kleinhandelaars werd nochtans gesticht met deze belangrijke punten op haar programma. Veelvuldige voetstappen worden thans in deze zin ondernomen en we hopen vurig, dat we er zullen in slagen ons doel te bereiken.

U zegde mij, dat de toestand die ik U afschilderde slechts een trouw beeld was van deze die een twaalfstal jaren geleden in Nederland bestond.

Door Uw welwillende uiteenzetting over de krachtsinspanningen, die U gedurende vele jaren moest ontplooiën en de resultaten, die U thans bereikt hebt, werd ik op prachtige wijze ingelicht aangaande de gedragslijn, die we zelf dienen aan te nemen.

Ik vind het passend U oprecht te zeggen hoezeer ik de resultaten bewonder die de N. V. R. D. onder Uw helderziend en wilskrachtig bestuur bereikt heeft. Ik moet mij zelfs afvragen of onze Neder-

landse confraters zich rekenschap geven van de volmaaktheidsgraad van hun organisatie en de voordelen die er uit voortvloeien voor al de kleinhandelaars van Uw land. Ik vraag het mij af omdat ik stellig overtuigd ben dat dit alles slechts tragsgewijze kon verwezenlijkt worden, met het gevolg, dat zij, die er dagelijks van genieten, er soms het werkelijke belang niet meer van meten.

Ik denk niet te overdrijven met te verklaren, dat wanneer de Belgische Vereniging der Detailhandelaars haar toestand vergelijkt met de Uwe, ze versted is te zien tot welk punt de N. V. R. D. een ernstige toestand in werkelijke welvaart herschapen heeft. Daarom verzoek ik U vriendelijk, waarde heer Voorzitter, mijn welgemeende gelukwensen te aanvaarden en ze bij gelegenheid over te maken aan dezen die U in Uw taak bijstaan.

Ons eerste onderhoud was bezielde door de wederkerige gedachte: „Gezien de Benelux-overeen-

komsten, wat kunnen we doen om geen schade te berokkenen aan onze respectieve verenigingen?”

U moogt er op rekenen dat deze gedachte ook in de komende maanden onze hoofdzakelijke en dagelijkse leidraad zal wezen en ik wens van ganser harte, dat we tussen heden en Uw bezoek aan België in September eerstkomende, reeds enkele schreden dichter zullen staan bij het doel dat we ons stellen, namelijk dezelfde objectieven bereiken als deze waarop Uw bewonderenswaardige N. V. R. D. thans berust.

Het is met grote voldoening en fierheid dat mijn confraters en ik zelf U in België zullen verwelkomen in September eerstkomende.

Inmiddels verblijf ik,

met vriendelijke groeten,
w.g. J. MOEREMANS,

Voorzitter van de Nationale Vereniging der Radio-Kleinhandelaars en Radio-Technici van België.



De heer en mevrouw J. Moeremans in gezellig gesprek.

Er is maar één juiste manier van zaken doen en dat is: handelen in het belang van je klanten

Over allerlei van overal

XX

In een der laatste nummers van Radiowereld komt een tekening voor van onze in meer dan één opzicht vakkundige tekenaar Van Ewijk, die de aandacht vestigt op een zeer verbreid kwaad. Een klant, die volgens zijn wens vlot en vlug bediend is, zegt: „Stuur me de rekening maar, dan zal ik wel eens gireren”. Op vele plaatsen in de handel valt te beluisteren, dat het moeilijker wordt de vorderingen snel binnen te krijgen en iedere handelaar zal erkennen dat dit een probleem is dat onze volle aandacht verdient.

In een Amsterdams buurtblad „De Overtoomse Sluis” houdt een winkelier zich ook bezig met dit-zelfde vraagstuk en wat hij zegt zal door vele radiohandelaren worden onderschreven.

„...Ik ben een winkelier, niet te groot, niet te klein. U begrijpt dat dit niet op mijn gestalte slaat, doch op mijn zaak.
„Door de aard van mijn bedrijf moet ik veelal op rekening leveren. In en na de oorlog heb ik dat crediet-geven beperkt tot klanten die ik ken. „Onbekenden hebben dus geen rekening bij mij. Nu zou U denken, dat als ik aan 't einde van de maand of aan het einde van een kwartaal een over-

„zichtsnota stuur, de rekening betaald zou worden. Inderdaad zijn er velen van mijn publiek, die dat doen en op deze mensen ben ik natuurlijk niet boos.
„Als een rekening niet per giro of per kas wordt betaald, wordt na een maand een kwitantie aangeboden. En als dan twee van mijn jongens elk een hele dag met kwitanties hebben rondgefietst, brengen ze samen één gulden thuis. Kunt U uitrekenen, wat mij dit alles kost?
„Als een cliënt mij opbelt en verzoekt, de volgende maand te kunnen betalen vind ik dat altijd goed, maar het is om grondig nijdig te worden, dat steevast op een aangeboden kwitantie staat: „wordt gegireerd”. Bovendien, denkt dat deel van het publiek dat op deze wijze overtollig werk laat verrichten, dat een kleinhandelaar een voorschotbank is?
„Het merendeel van de winkeliers beschikt slechts over een klein kapitaal.”

Het gaat in deze gevallen niet om het vertrouwen dat de leverancier in zijn afnemers stelt. Het gaat er om, dat de kracht van vele middenstanders ondermijnd wordt, dat hun credietwaardigheid vermindert, door de trage wijze waarop hun afnemers betalen.

Nu mogen we het zeker niet zo stellen, dat dit alleen de verhouding detaillist—publiek raakt. Het speelt eveneens een grote rol in de verhouding tussen groothandelaar en detaillist. Alle grieven die hierboven door de winkelier worden geuit, kan men ook bij de grossier beluisteren en daarbij blijkt dan, dat ook zij te kampen hebben met trage betalingen door hun afnemers en dat ook zij klagen over het misbruik dat achter op kwitanties wordt geschreven „wordt gegireerd” terwijl men nog maar moet afwachten, wanneer dat dan zal gebeuren. Veelal zal de traagheid der betalingen van detaillisten verklaard kunnen worden uit het feit dat zij zelf lang moeten wachten op hetgeen hun toekomt. Maar ook een grossier is geen credietbank en ook hij komt in een moeilijk parket als betaling voor geleverde goederen niet op tijd plaats vindt.

We kunnen gerust vaststellen, dat door dit euvel talrijke verhoudingen in de handel worden scheef getrokken en dat het van eminent belang is, maatregelen te nemen om dit kwaad te lijf te gaan.

En een eerste vereiste is dan, dat we ons steeds weer inprenten, dat de handel niet alleen te maken heeft met machtsverhoudingen,

maar vooral ook met een zakenmoraal. Ieder moet heel goed weten, dat een leverancier die zijn afnemer iets levert, onverkort recht heeft op tijdige betaling. Is het om de een of andere reden niet mogelijk, op tijd te betalen, dan schiet in ieder geval de afnemer te kort in het nakomen van zijn verplichting en op hem rust dan de taak, ja zelfs de plicht, eerlijk contact op te nemen met zijn leverancier om te trachten een regeling te vinden. Wie dat niet doet, wie dus rustig zijn schuld laat staan, op brieven die de betaling reclameren niet antwoordt en op kwitanties laat schrijven „wordt gegireerd”, „wordt overgeschreven”, enz. vergrijpt zich aan de noodzakelijke correctheid in het zakenleven. Hij wordt dan een parasiet, die andere zaken benadeelt ten behoeve van zijn eigen zaak.

★

Nu klinkt het bovenstaande misschien wel erg scherp, maar juist nu in de na-oorlogse jaren zoveel normen zijn verdoezeld, nu men zo vaak de dingen veel gemakkelijker opneemt, kan het ons inziens geen kwaad ook op dit punt eens duidelijke taal te spreken.

★

Wat kan de handel er nu zelf aan doen om te bereiken dat de vorderingen op het publiek vlotter worden vereffend? Er is beslist veel aan te doen, want het is iedere insider bekend, dat lang niet overal de administratie „bij” is, dat integendeel een enorme achterstand bestaat in het uitzenden van rekeningen, kwitanties enz.

Als iemand een reparatie laat verrichten, zal hij het in het algemeen op prijs stellen, die vlot te betalen. Is het een klein bedrag, dan zal zelfs menige trouwe reke-

ning-klant geen bezwaar maken als hem direct een kwitantie wordt aangeboden. Maar hoofdzaak is, dat de afrekening niet maandenlang blijft slossen, waardoor ook een aantal kleine bedragen samen een groot bedrag gaan vormen, dat de klant met veel meer moeite betaalt.

Het stipt op tijd uitzenden van rekeningen kost niet meer tijd dan het ongeregeld en met grote tussenpozen bijwerken van dit onderdeel van de administratie. Het vraagt alleen een dosis zelfdiscipline, om op vaste tijden dit werk af te maken. Maar heeft men de regel eenmaal ingesteld en houdt men zich er aan, dan levert het rijke vruchten op. Want het staat toch als een paal boven water, dat wie een half jaar te laat om zijn geld komt, lang niet alles binnenkrijgt. Bovendien geeft het contact dat men met de klant heeft doormiddel van de rekeningen, ook weer mogelijkheden voor 't voeren van verkooppropaganda.

★

Het valt wel als vaststaand aan te nemen, dat er binnenkort op vrij grote schaal weer gewerkt zal worden met verkoop op afbetaling.

Alle publicaties in Amerika wijzen er op, dat een steeds groter deel van de verkoop gaat naar de sector termijnverkoop. En dat kan hier niet anders, omdat meer en meer artikelen verkrijgbaar worden gesteld, terwijl de koopkracht van het publiek niet stijgt.

De handelaar die zich gaat begeven op het gebied van de termijnverkoop, dient ook voor alles met zichzelf af te spreken, dat hij zal zorgen voor stipte orde op zijn zaken.

Want alle mooie theorieën over verkoopontwikkeling, alle activiteit om de omzet van de zaak te vergroten, kunnen pas volledig tot

hun recht komen als men orde op de zaken heeft, als betalingen op tijd geschieden en als de vorderingen in ieder geval op tijd worden vastgelegd en niet door eigen schuld te lang worden uitgesteld.

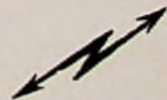
De detaillist kan een opvoedende taak vervullen bij het pogen om 't publiek er toe te brengen, aangegane verplichtingen vlot na te komen.

In vele gevallen zal het publiek er dankbaar voor zijn, als een winkelier of installateur op tijd om zijn geld komt. En bovendien kan de detaillist door deze stiptheid bewerken dat zijn eigen positie, ook tegenover grossiers en fabrikanten wordt versterkt. Want het zakenleven is interessant en biedt vele mogelijkheden, maar het kan ook hard zijn. En aan goede voornemens en goede bedoelingen alleen heeft men niet genoeg. Men moet ook oog hebben voor lastige plichten die in het belang van de zaak vervuld moeten worden.

★

Onlangs kwam in Handelsbelangen een crediteurenlijst voor, behorende bij het faillissement van een fabriek van radio-onderdelen. En — bittere ironie — onder de crediteuren prijkte het „maandblad Succes” met „lesgeld”.

Er schuilt een grote tragiek in, dat iemand die streeft naar „Succes” voor een faillissement komt te staan. Gelukkig zijn het er maar weinigen, die deze bittere beker moeten ledigen. Maar het kan ons niet genoeg worden ingeprent, dat we dagelijks examen afleggen in de practijk van het zakenleven en dat het diploma, dat we „succes” kunnen noemen alleen zal worden uitgereikt aan hem die geen enkel onderdeel verwaarloost.



U luisterde naar....

Typische voorvallen en komische gebeurtenissen zijn er altijd. Het leven is er soms vol van. Zou de omroep ze niet hebben? Natuurlijk. De volgende geschiedenis had tot slot, dat men opmerkte: „Het is maar goed, dat de luisteraars niet alles weten!” En daarmee was de zaak afgedaan.

Een zwoegende redactie van de Nieuwsdienst had zojuist de laatste hand gelegd aan het bulletin. De nieuwslezer had zijn instructies ontvangen en verdween met het bulletin naar boven, naar de cel, waar het nieuws uitgezonden zou worden. Zoals vaker gebeurt, moest er in dat bulletin een plaat gedraaid worden van een correspondent. Als U het precies wilt weten: een plaat van Bernard Person. Na zes of zeven minuten normaal nieuws, wordt dan het woord gegeven aan de correspondent. In die tijd heeft de nieuwslezer niets anders te doen, dan te luisteren, totdat de laatste woorden door de stem op de plaat zijn gezegd. Hij schakelt dan weer in en gaat verder met het bulletin. Heel eenvoudig en erg normaal. Gewoonlijk doen zich hierbij geen complicaties voor, indien men zich tenminste aan de instructie houdt, dat het de nieuwslezer is verboden, om tijdens het draaien van de plaat de cel te verlaten. Altoos staat van te voren vast, hoe lang de correspondent, via de plaat zal spreken: als regel zes à zeven minuten. Nu kan het voorkomen, dat er maar een gedeelte van de plaat wordt gedraaid, omdat de rest, wegens de slechte kwaliteit — door atmosferische storingen b.v. — niet voor uitzending in aanmerking komt.

Zoals ik U reeds vertelde, was de nieuwslezer die avond op weg naar de cel. Iets, dat U niet kon weten, was, dat de man zojuist nogal wat pruimen gegeten had. Teveel? Enfin, de klok sloeg elf en het voor de nieuwslezer stereotiepe begin, „Hier is de Nieuwsdienst....” klonk de aether in. Hij las normaal zijn nieuws. De wetenschap, dat er die avond zeven minuten „correspondent op de plaat” was, gaf hem kracht om opkomende maagkrampen te doorstaan. Hij herinnerde zich plots, dat hij pruimen gegeten had. En toen de plaat van de correspondent aan de gang was, besloot hij, na enige aarzeling, zich voor die ene keer eens niet aan de instructie te houden. Het was im-

mers altijd goed gegaan. Hij ging naar beneden, naar het toilet. Even maar. Het was immers dringende noodzaak.

Op een gegeven moment hoort de redactie, die altijd zit te luisteren, dat de stem op de plaat ophoudt. (Een gedeelte, naar toen bleek, kon niet uitgezonden worden). Men

„Inside information” uit het
radioleven, naverteld door
ROBERT TALKER

wacht en wacht, en hoort niets. Een redacteur rent naar boven en ziet, dat de cel leeg is. Hij holt weer naar beneden, onderwijl schreeuwend: „Joh, waar zit je?” En van „ergens” komt des nieuwslezers stem, min of meer benepen: „Hier!” „Schiet op, je moet lezen. De plaat is uitgevallen”. De nieuwslezer denkt, dat hij de grap door heeft en roept triomfantelijk: „Haha, mij neem je niet. Niks hoor, daar loop ik niet in”. De redacteur roept ver-

twijfeld: „Nee joh, het is echt waar, schiet nou toch op!” Het antwoord van de nieuwslezer is een schaterend lachen. De redacteur is radeloos. Hij weet niet meer wat hij doen moet. De nieuwslezer is blijkbaar niet te overtuigen. De redacteur wordt nijdig, en in woede begint hij op de desbetreffende deur te bonzen. Hij grijpt de deurknop, zet zich schrap en met alle kracht, die in hem is, trekt hij de deur bijkans uit zijn hengsels. De redacteur is woest. De nieuwslezer kijkt eerst als de verdrukte onschuld, daarna een beetje hulpeloos. De waarde van deze grap ontgaat hem helemaal. Hij snapt er niets meer van. Doch voordat hij alles ten volle kan beseffen, is hij bij zijn kraag gegrepen en door de redacteur, die inmiddels versterking heeft gekregen van andere redactie-leden, de trap opgesleurd en in minder nette staat voor de microfoon gezet. Dan toch ziet de nieuwslezer, dat het ernst is. Hij zucht eens, gebiedt „stilte” en schakelt in, en, alsof er niets aan de hand is geweest, klinkt zijn stem de aether in, in talloze huiskamers (ook in de Uwe). „U luisterde naar onze correspondent

”
Hij leest de rest van zijn tekst en niemand, behalve die redacteurs en hijzelf, weet, wat er is voorgevallen.

mensen van de omroep



Evert Garretsen, omroeper van de V.A.R.A.

Een aardig plaatje uit een Hollands dorp? Ja, maar 't is toch ook meer! Het is de enige kerk in Europa, die er een eigen zender op na houdt. Het is de kerk te Bloemendaal, plus de zendantenne. Velen hebben de uitzendingen op 245,3 mèter al beluisterd, maar weinigen zullen gesien hebben waar ze vandaan kwamen.



Verantwoording gelden Niwin-actie

Totaal der vorige bedragen f 42.439,25

Amsterdam:	
Fa C. A. van Eip	f 30.—
Arnhem:	
Radio van Aalten	17.50
Assendelft:	
V. van 't Veen	2.50
Benschop:	
Fa Gebr. Benschop	50.—
Bovenkarspel:	
A. C. Bertrant	5.—
Brakel:	
Joh. v. Zanten	2,50
Breda:	
Technica Nova	5.—
Den Burg:	
J. Agter	5.—
Dinteloord:	
F. Hartman	12.50
Dordrecht:	
J. C. Vernes	7.50
Driebergen:	
Roda	2.50
Echt:	
J. Severius	10.—
Edam:	
J. bij 't Vuur	10.—
Eenrum:	
A. P. Groendijk	7.50
Eindhoven:	
Niwin-comité	107.50
Enschede:	
G. Hemmers	17.50
Epen:	
Gebr. Vaessen	2.50
Erloo:	
B. v. d. Velde	2.50
Groningen:	
J. Bron	2.50
B. Hof	5.—
R. Zonderman	10.—
's-Gravenhage:	
H. v. d. Horst	10.—
Fa. J. Marringa	25.—
's-Gravenpolder:	
J. de Dreu	5.—
Haarlem:	
P. v. Putten & Zn.	12.50
Halfweg:	
W. Stijger	10.—

Dit is de laatste gedetailleerde lijst van verantwoording van binnengekomen gelden voor de Niwin-actie, die wij zullen afdrucken. Elk lid van de N.V.R.D., dat voortaan geld voor de Niwin-actie overmaakt, zal persoonlijk een bericht daarover thuis krijgen. Wij zullen daarnaast van tijd tot tijd onder het Verenigingsnieuws de totaal-cijfers vermelden.

ADM.

Heerenveen:	
Tj. v. d. Meer & Zn.	5.—
Heerlen:	
H. M. Houben	10.—
Helmond:	
B. Sprengers & Zonen	12.50
Hoek van Holland:	
H. Hessels	7.50
Hoensbroek:	
Radio Berlie	2.50
Hilversum:	
Duyvené en Remmers N.V.	7.50
Houthem:	
G. Willems	2.50
Kerkrade:	
Radio Stevens	2.50
Leiden:	
A. de Lange	15.—
J. Baart	12.50
Mierlo:	
W. Lammers	7.50
Noorbeek:	
Handelsver. HUCO	15.—
Oud-Beyerland:	
A. G. Andeweg	5.—
Oude Tonge:	
Fam. Nijse	32.50
Overschie:	
C. J. v. d. Kolk	40.—

Rotterdam:

E. de Winter	2.50
C. Thieme	32.50
W. Baan	5.—
G. Janse	2.50
Radio Electra „Ideaal”	10.—
J. H. de Moré	15.—
Schalkwijk:	
H. Th. J. Geerdes	7.50
Schijndel:	
A. M. de Louwerse	10.—
St. Anthonius:	
Radio Manders	7.50
Sluiskil:	
H. de Vries	5.—
Spanbroek:	
H. Appel	10.—
Tilburg:	
Muziekhuys Rossmesl	10.—
Vaals:	
G. Bindels	2.50
Vaassen:	
J. G. Labberton	2.50
Velp:	
Fa. den Duyn	20.—
Vinkeveen:	
Wed. Conr. J. Kooijman	2.50
Vlughtwedde:	
Fa. A. Ananias & Zn.	10.—
Vollenhove:	
J. v. Heerde	5.—
Wateringen:	
J. W. Strik	2.50
West Terschelling:	
W. D. Duyf	2.50
Yerseke:	
L. K. Kramer	2.50
Zaltbommel:	
J. A. v. Huyvenberg	5.—
G. P. Louwerse	5.—
Zevenbergschehoek:	
J. G. A. v. d. Plas	5.—
Zieuwent:	
A. M. Woperijs	5.—
Zuidlaren:	
L. G. Steegstra	10.—
Zutphen:	
Fa. Wed. H. J. Tesink	2.50
Zwaagdijk:	
S. Huybers	10.—
Zwolle:	
P. v. d. Berg	2.50
G. J. Bredervolt	12.50
Totaal	f 43.219,25

BOEKEN over Electrotechniek

„Electrische trillingen en golven”, door H. den Hartog, 168 blz. Prijs f 3.00.

„Electrotechniek”. Hoofdwetten en toepassingen ten dienste van het Middelbaar Technisch Onderwijs, alsmede voor zelfstudie, door Ir G. L. Ludolph en Ir A. D. Mesritz, 205 blz. met 173 afbeeldingen. Prijs gebonden f 3.25

„Beknopt leerboek der Electrotechniek”, door Th. van Duuren, 212 blz. met 207 figuren en 225 vraagstukken. 2e druk. Prijs gebonden f 3.25.

„Gronden der gelijk- en wisselstroomtheorie”, Deel II: Wisselstroomtheorie en Electronentheorie, door Ir A. Bloemen en Ir M. van der Veen, 348 blz., met 407 fig. Prijs f 4.40.

„Leerboek der Electrotechniek”, door Ir Dr J. F. van Aalst en Ir M. van Bulck, 254 blz. Geillustreerd. Prijs gebonden f 4.30.

Franco toezending volgt na ontvangst van het bedrag in postzegels, per postwissel of postgiro nr 502258, met duidelijke vermelding waarvoor bestemd.

UITGEVERS-MIJ „C. MISSET” N.V.,

Afdeling Technische Boekhandel,
DOETINCHEM.

Uitg. der Uitg. Mij „C. MISSET” N.V., Doetinchem
Red.-adres: Keizersgracht 606, Amsterdam. Tel. 40027
Voor advertenties: Uitg. Mij „C. Misset” N.V., D'chem
Advertentieprijs: 25 cent per mm-regel. — Tel. Adm.
Nr 341 (3 lijnen) Giro-afd. Advertenties: 502260.

WASDAG

Op blz. 30 van onze Augustusbode staat hoe het ook kan.

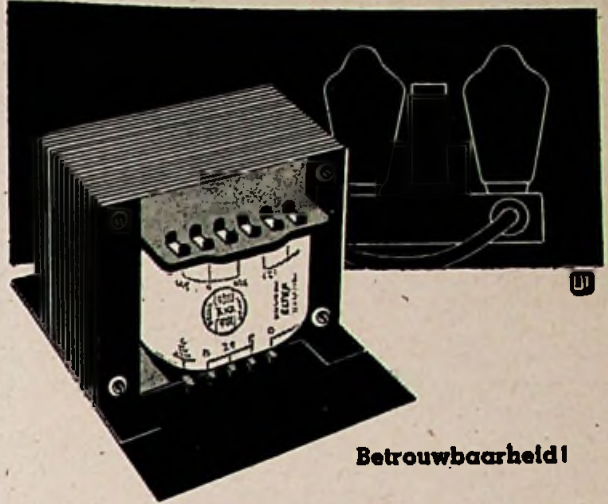
Vraagt ons overdrukken van deze pagina ter verspreiding onder Uw klanten.

N.V. Handelmaatschappij
Electrocentrum
PRINSENGRACHT 357, AMSTERDAM

Fillialen:

ARNHEM — EINDHOVEN — LEEUWARDEN
ROSENDAAL — ROTTERDAM — ZWOLLE

BESRA RADIOTRANSFORMATOREN



Betrouwbaarheid!

Iedere radio-amateur en zelfbouwer moet er van op aan kunnen, dat zijn radio-transformator betrouwbaar is. De BESRA-transformatoren zijn speciaal geschikt voor chassis-montage en voor opbouw, voorzien van soldeeraansluitpunten en van een electro-statisch scherm. BESRA-radiotransformatoren voldoen aan de hoogste eisen.



ELECTROTECHNISCHE FABRIEK

E. L. T. E. F.

WILGENLAAN 15-21, TEL. K 2907 381-500, HALFWEG

JAARBEURS - UTRECHT, Terrein Croeselaan
Gebouw G, no 14

HOUTEN ARCHIEF- OF MAGAZIJNREK



Afmetingen rek: 2 m hoog,
1 m breed, 4 verstelb. leg-
borden breed 0,30 m en
grond- en bovenplank.

Prijs vanaf f 31.— franco.

G. J. Perfors, Terborg

Te koop aangeboden:

EEN ZAAK

in Radio-Elec. Techn. art.,
Huish. art., Kachels en
Haarden, Accu laadstation
f 10.000.—.

Brieven aan

H. CORNELISSEN,
Binnen Oranjestraat 7,
Amsterdam.

Adverteren

in

Radiowereld

betekent:

alle

belang-

hebbenden

in

eens bereiken!

Gereserveerd voor de firma
die het zo druk had met
de fabricatie van haar nieuwe
jubileum-serie

FRIDOR
WALDORP

LEEGHWATERPLEIN 27, DEN HAAG



Het merk, dat ook voor Uw zaak goodwill kweekt

want achter de naam Erres staat een grote en sterke organisatie, welke snelle levering, service en de allerbeste kwaliteit garandeert. Vandaar ook de grote vraag naar Erres artikelen.

Voor elke handelaar betekenen de grote reclame-campagnes, welke regelmatig gelanceerd worden, een regelrechte krachtdadige steun. *Profiteert hiervan, door ook in Uw zaak Erres te verkopen!*



R. S. Stokvis & Zonen N.V.

AFDELING ELECTRICHE HUISHOUDELIJKE TOESTELLEN ROTTERDAM



Boekhouding en Belastingzaken

Accountants- en Administratiekantoor WOLZAK

Zandvoort, Haltestraat 52, Tel. 2861

Bijkantoor Den Haag, Noordpolderkade 17, Tel. 181296

Geheel vrijblijvend komt een onzer assistenten U gaarne mondeling alle gewenste inlichtingen verstrekken.



v. Heemskerckstr. 4, Groningen, Telefoon 26069

REPARATIE VOOR DE HANDEL

Waldorp Technische Dienst

Erkend Philips Radio en Gehoorapparaten Service



Tungram Import Radiobuizen

Sinds kort weer uit voorraad leverbaar in de meeste courante typen, alsmede de miniatuur batterij-series. Kwaliteitsproducten met volledige garantie. Wij garanderen een vlotte service

Vraagt vrijblijvend offerte aan

Tungram Lampendepôt

(F. J. M. GERBEHJ)

Singel 398 - AMSTERDAM (C.) - Telefoon 31967



Noteer s.v.p.:

HOOFDGEBOUW 1e ETAGE, STAND 1224

De nieuwe serie „AETHERKRUISER” RADIO-APPARATEN: typen AK 1481-1482 en 1484

en

„VIRGO” SZ 32 STOFZUIGER

NIJKERK'S RADIO N.V., AMSTERDAM

WARMOESSTRAAT 94 - TELEFOON 36883

exposeert een grote verscheidenheid

Radio-Onderdelen

(import en Nederl. fabriikaat) in haar stand no. 1088
(1e etage pand Vredenburg) op de a.s. NAJAARSBEURS

Voorts:

Industriële Meetapparatuur van Marconi Instruments Ltd., St. Albans, Engeland

T.C.C. condensatoren (Engeland)

radio apparaten	—	versterkers
electrische grammofoons	—	platenwisselaars
snoer en kabel	—	strijkbouten
straalkachels	—	kookplaten
stofzuigers	—	electrische klokken
enz. enz.		

Stofzuigerreparaties

E. J. de Poel, Groningen

N. Boteringestraat 62^a

Tel. K 5900: 27001—23385.

Goed en met speed.

GEVRAAGD

TE 's-GRAVENHAGE :

geroutineerd

Radioreparateur

Diploma's geen vereiste,
wel routine en ervaring.
Br. onder no 284575 R.W.,
aan het bur. v. d. blad.

Voor alle Radiomeubelen,
Gramfoonplaten, Naalden
en diverse onderdelen

Jaarbeursstand

No 3018 - 3e verd.



Radiotafel „Baby“
f 22.50 netto

B. MUNNIKENDAM

Groothandel in Muziekinstrumenten en Radiomeubelen

PRINSENGRACHT 685—P. C. HOOFSTRAAT 56
AMSTERDAM, Telefoon 36025

Wegens overcompleet

A A N G E B O D E N :

1 Philips Service oscillator
G.M. 2882; 1 Philips freq.
modulator G.M. 2881; 1
Philips oscillograaf G.M.
3155; 1 Philips meetbrug
G.M. 4140.

A. C. PUT, Radio-Service.
Brummen. Telef. 456.

Crystalphone

brengt weer een
epoche-makende
nieuwe vinding :

**STEREOPHONISCHE
RADIO**

★

H. W. K. de Brey's

Handel-Maatschappij

Buitenhof 45, DEN HAAG

Hapé Mono, de populaire luidsprekendetelefoon voor bedrijf en particulier. Voor

betere en snellere service, werk bespa-
rend, rust bevorderend. Voorkomt tijd-
verlies en onnodig draven. In eenvoud
van bediening, betrouwbaarheid, vormge-
ving en afwerking van internationale
allure en tóch is een complete installatie
voor iets meer dan f 165.- leverbaar. Vele
honderden installaties via de vakhandel
geleverd. Kom voor vrijblijvende de-
monstratie op de Jaarbeurs in Stand nr
1047 of vraag cir. nr 336/2 aan C.V. Hapé,
Nwe Herengr. 11, Amsterdam-C. Telef.
48882-48321 Telegr.-adr. Grohape.

